

La Bourse des Services Informatiques

Au service de 5 Acteurs :

SSII

Centres de Formation

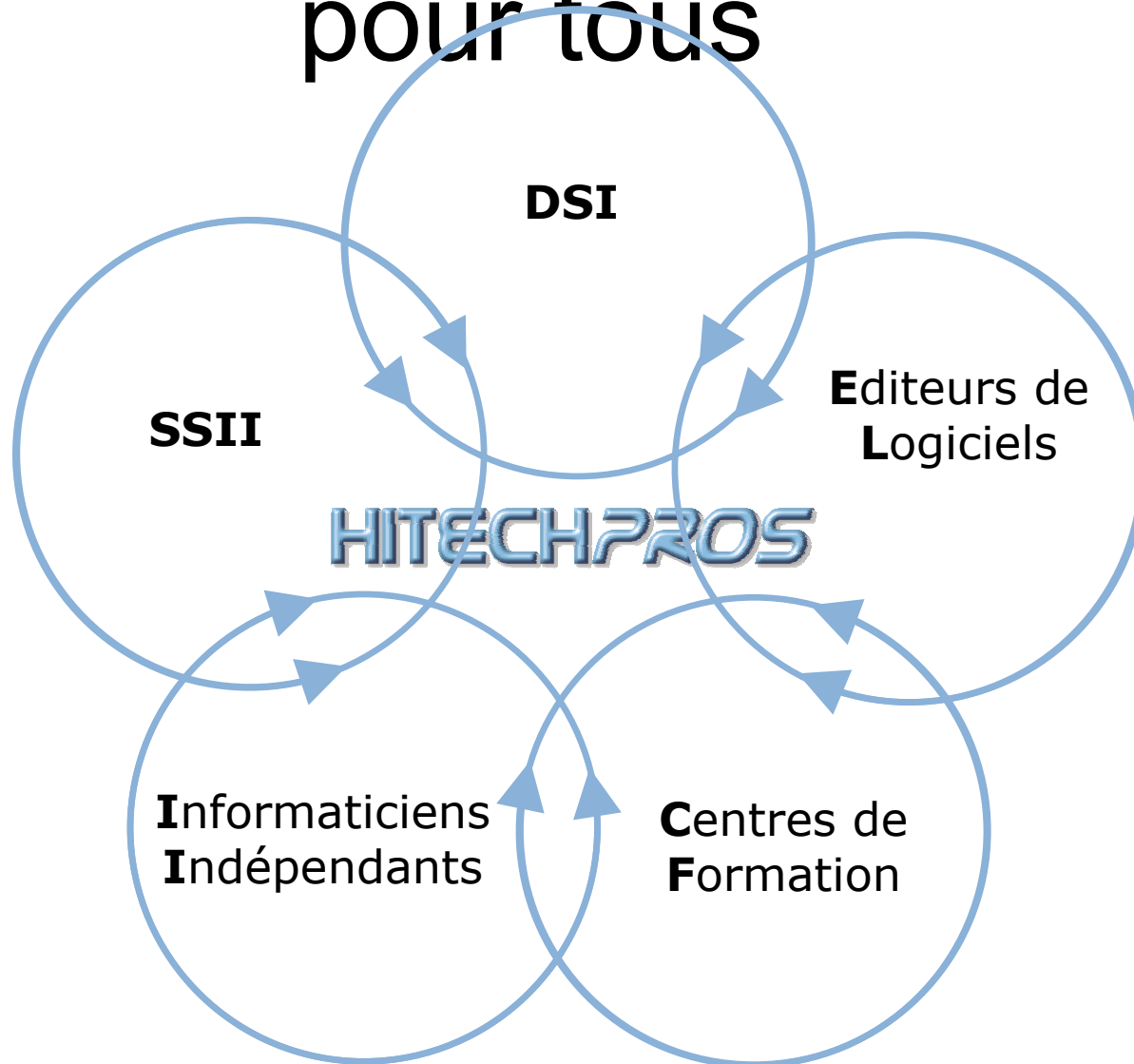
Informaticiens Indépendants

Éditeurs de Logiciels

DSI (Direction des Systèmes d'Information)

**En France : un marché de 35 milliards
d'euros en 2007
(Syntec)**

Une accélération du business pour tous



Services proposés

Notre business model pour les :

SSII

Centres de Formation

Indépendants

Editeurs de Logiciels

- ☐ Contacts directs via le portail www.hitechpros.com par annonces et sans notre intervention
- ☐ Chiffre d'affaires récurrent grâce à des abonnements trimestriels reconduits automatiquement

DSI, DIRECTEURS ACHATS

SSII

INDÉPENDANTS

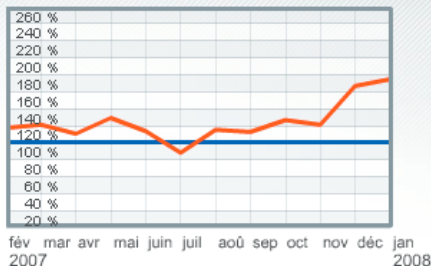
CENTRES DE FORMATION

EDITEURS



Elue meilleure
bourse BToB

BAROMETRE



■ Offres des SSII

■ Demandes des clients (base 100)

HITECHPROS.COM

**Comment décupler
votre
chiffre d'affaires
en 2008**

SUPPORT / CONTACT

Appellez notre hotline : **01 55 58 04 20**

HITECHPROS recrute : Rejoignez-nous !

CameraMeeting

Hitechpros.biz

HitechLiberty.com

Recommander HiTechPros

Ajouter à vos favoris

Liens utiles

Cours de bourse sur Alternext

Cours à 17:28 : **10,00 €**

Variation du jour : **+1,01 %**

Variation 12 mois : **-2,44 %**

Code Mnémo : **ALHIT**

DSI, DIRECTEURS ACHATS

Vous avez un besoin ?

Consultez **2200** SSII, **350** Editeurs de logiciel, **2150** Centres de formation et **4500** Indépendants

SSII

Vous avez un Inter-Contrat ?

Trouvez-lui une mission

Vous recherchez une ressource ?

Trouvez-la parmi 2200 SSII et 4500 Indépendants

INDÉPENDANTS

Vous êtes informaticien et/ou formateur ?

Trouvez une mission

CENTRES DE FORMATION

Vous recherchez de nouveaux clients ?

Trouvez-les parmi les 15000 Acheteurs de formation présents sur HiTechPros

ÉDITEURS DE LOGICIELS

Vous voulez distribuer vos logiciels ?

Déposez votre demande de revendeur (s)/intégrateur(s)

CAMERA MEETING

Vous voulez présenter un produit ou un service à un prospect ?

Une webcam et votre téléphone suffisent

Services proposés

Notre business model pour les DSI

- ☐ Contact via un commercial Hitechpros
- ☐ Hitechpros achète la prestation à la SSII sélectionnée et la refacture avec une marge à la DSI.
- ☐ Un commercial = 1 Million d'euros de CA

Les avantages du service Staffing

Pour les DSI

- ✓ Un seul fournisseur à qui l'on transmet ses besoins → gain de temps
- ✓ Un panel de SSII vaste et divers → meilleur rapport qualité/prix
- ✓ La plus grande base de données d'informaticiens disponibles → rapidité et neutralité

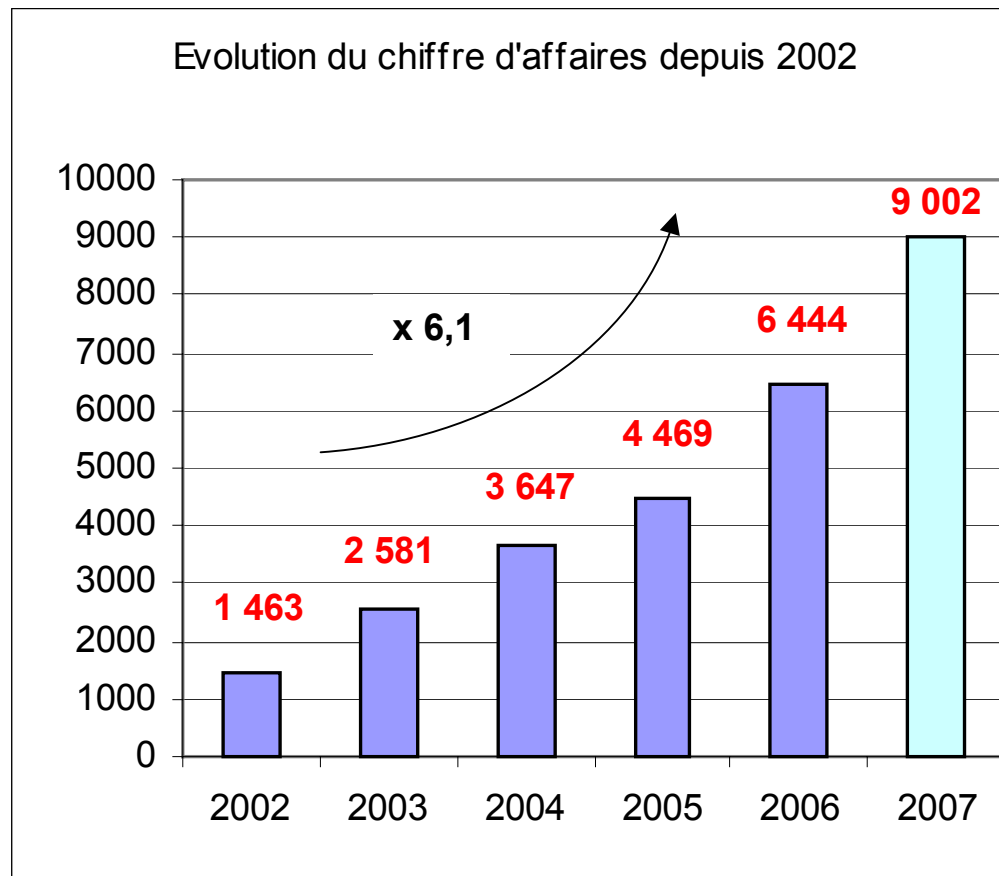
Pour les SSII

- ✓ Diminution des dépenses commerciales → réduction des coûts
- ✓ Possibilité de travailler pour des grands groupes chez qui il est difficile d'être référencé

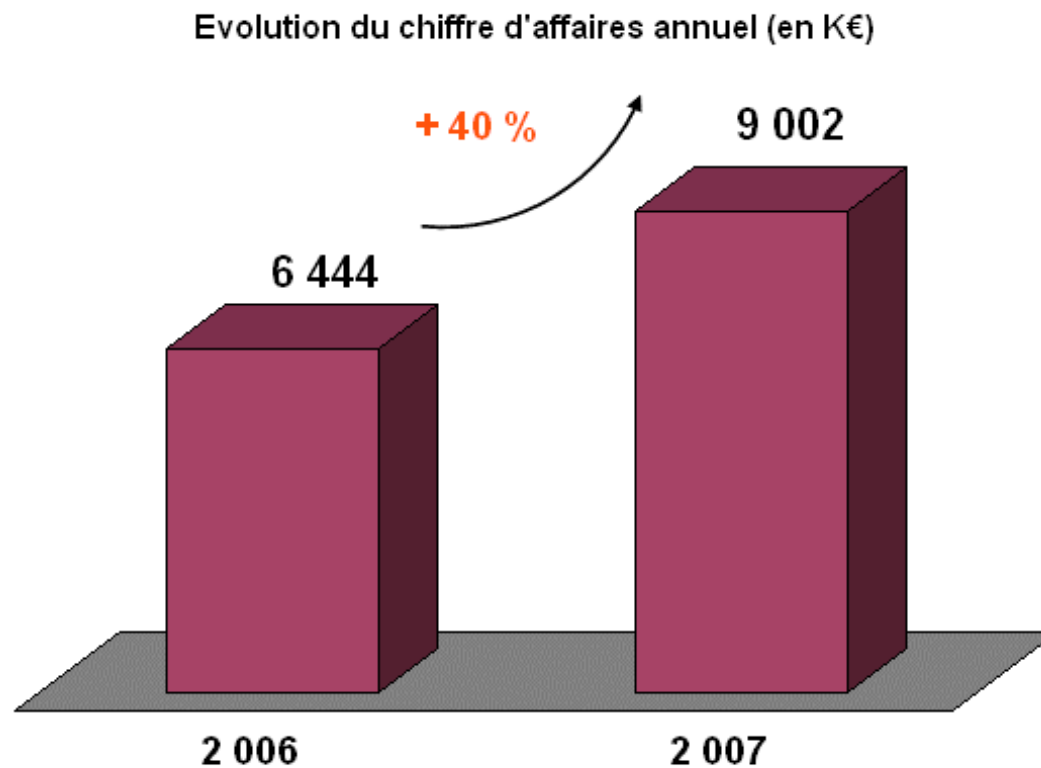
Eléments financiers

❑ Evolution du chiffre d'affaires (en K€)

Croissance moyenne annuelle : + 44 % depuis 2002

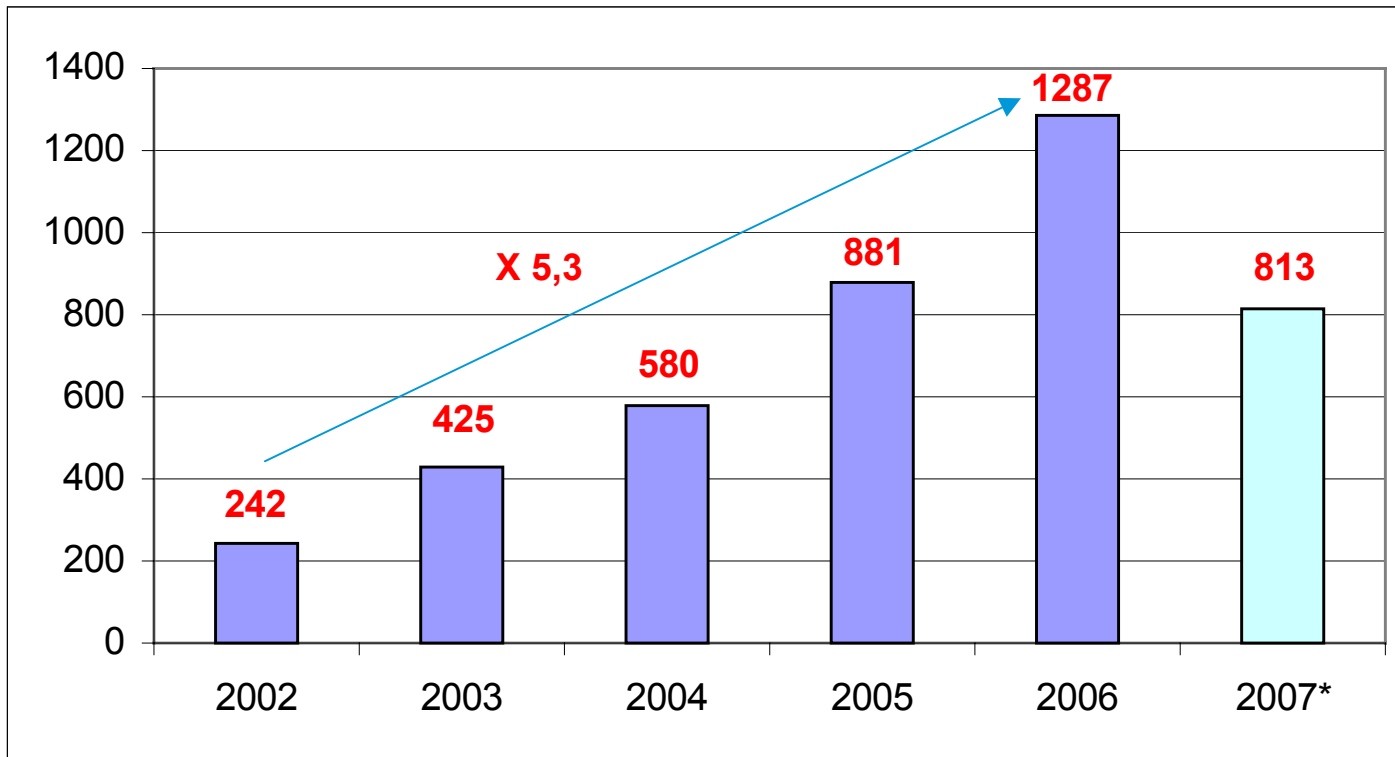


Eléments financiers



Eléments financiers

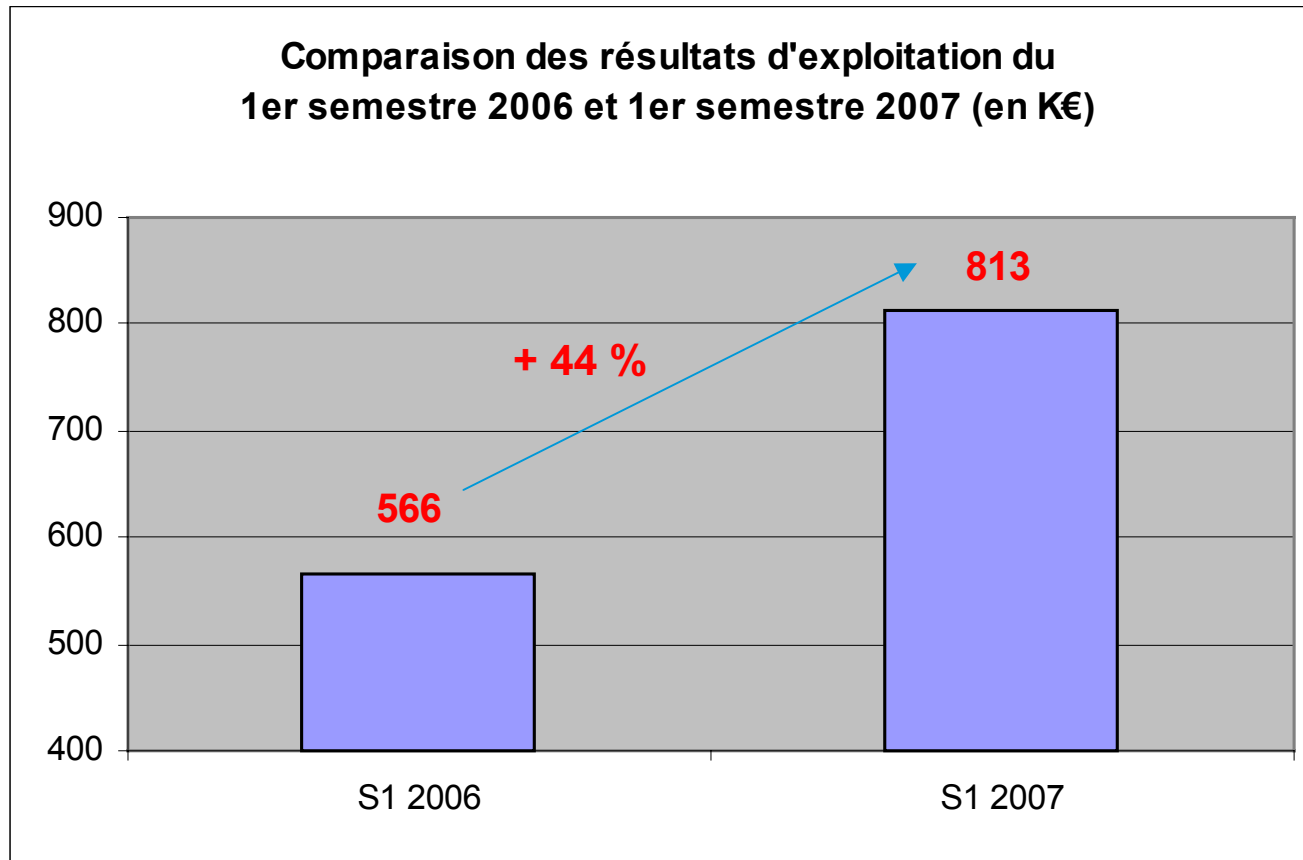
❑ Evolution du résultat d'exploitation (en K€)



* 1^{er} semestre

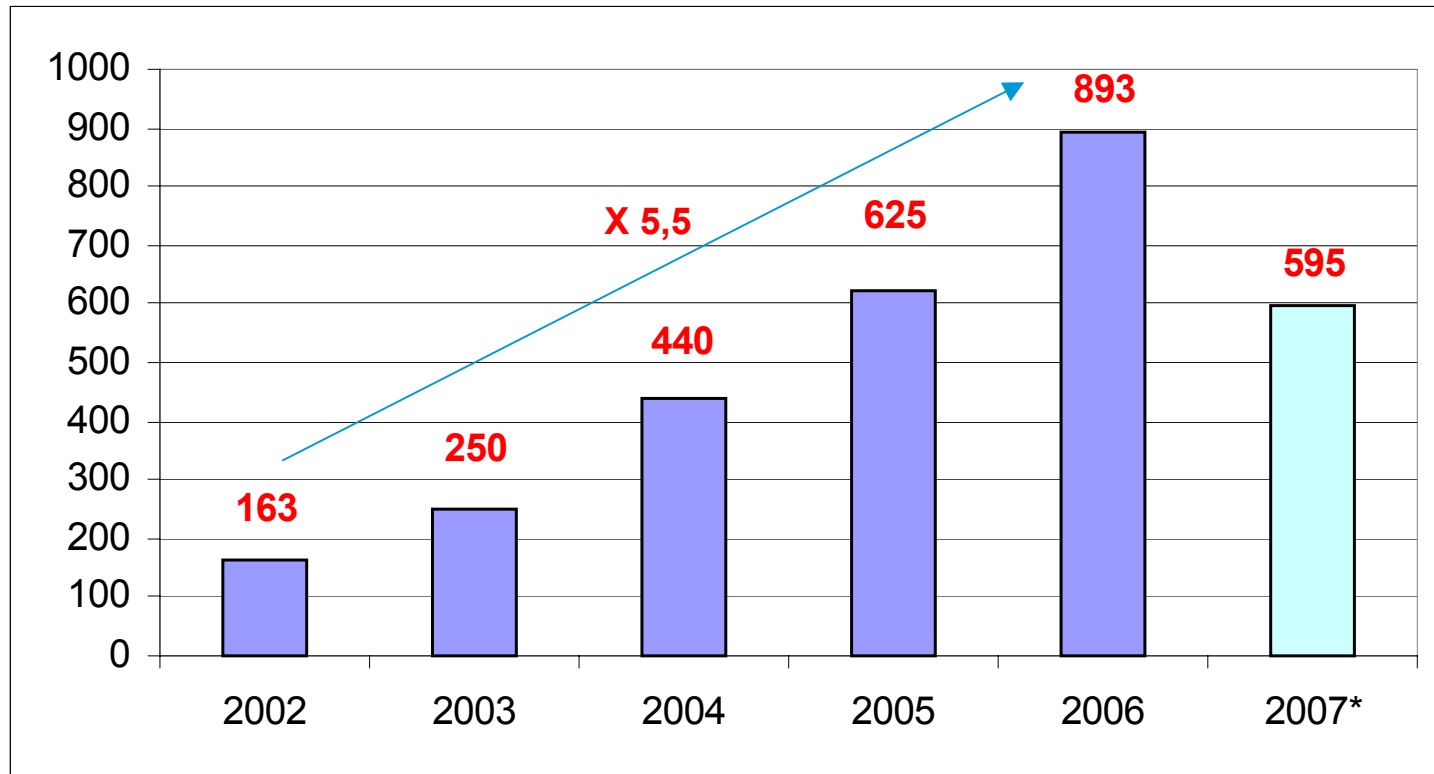
Eléments financiers

- **Résultat d'exploitation du premier semestre 2007**



Eléments financiers

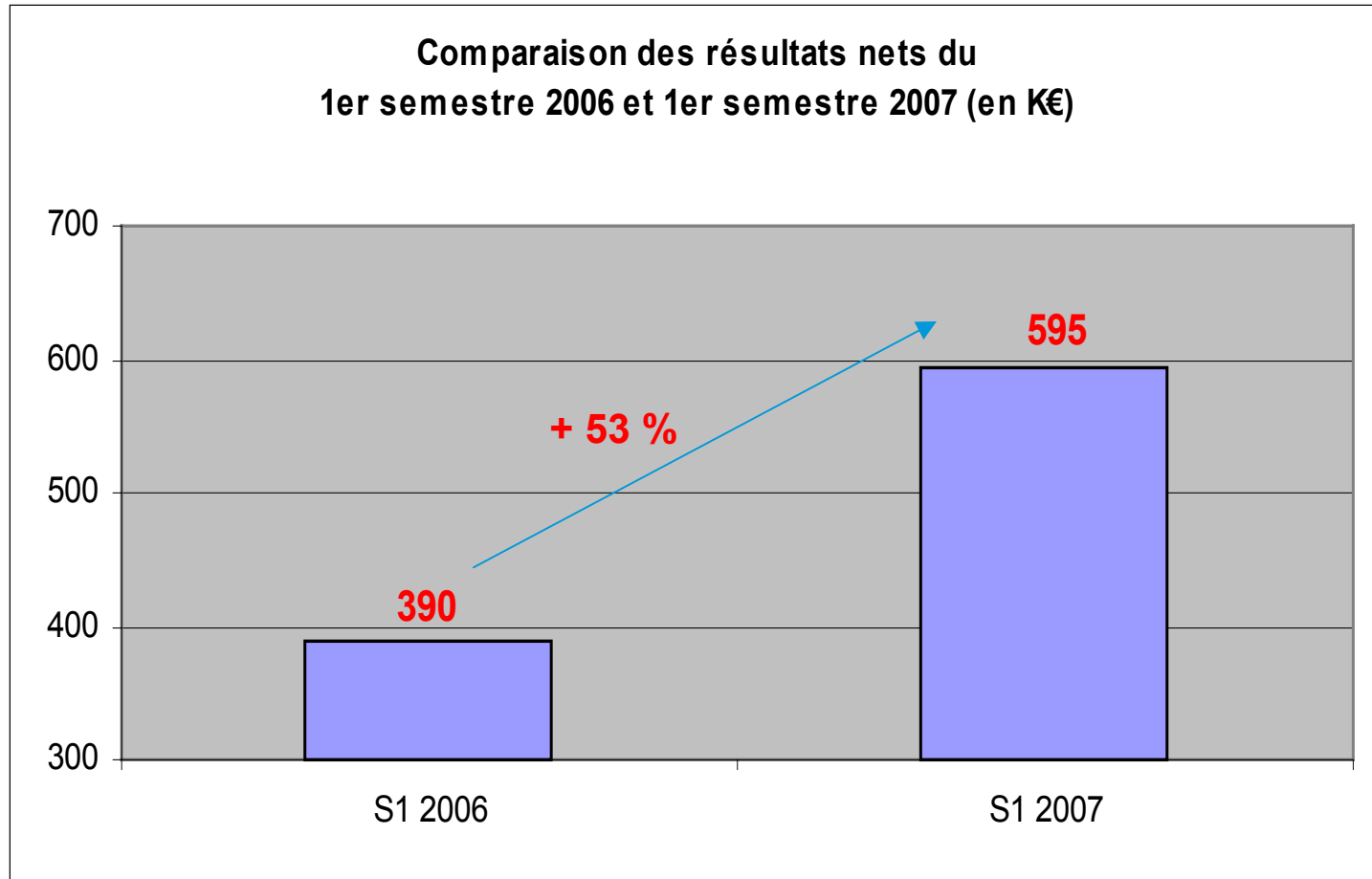
❑ Evolution du résultat net (en K€)



* 1^{er} semestre

Eléments financiers

- **Résultat Net du premier semestre 2007**



Rappel des éléments financiers semestriels

❑ Compte de résultat

En K€	Au 30 juin 2006	Au 30 juin 2007
Chiffre d'Affaires	2 871	4 238
REX	566	813
Marge (%)	19,7 %	19,2 %
Résultat Net	390	595
Marge Nette (%)	13,6 %	14 %

Rappel des éléments financiers semestriels

□ Un bilan solide

En K€	Au 30 juin 2006	Au 30 juin 2007
Actifs immobilisés	373	626
Capitaux propres	1 237	5 101
Endettement	243	0
Disponibilités	1 104	4 490
Total Bilan	2 748	6 952

Eléments boursiers

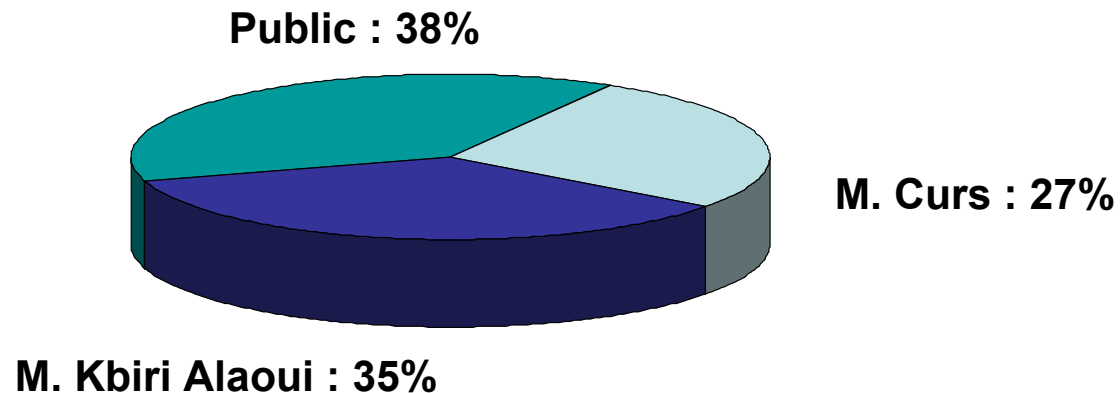
❑ Action Hitechpros cotée en continu sur Alternext depuis le 28/11/06
(code ALHIT)

❑ Nombre total d'actions : 1 826 086

❑ Cours au 30/01/08 : 10,30 €

❑ Capitalisation boursière : 18,80 M€ au 30/01/08

Répartition du capital



Eléments boursiers

Variation depuis le 28/11/06:

+ 4,14 %



Bureau de recherche



Listing Sponsor

Allegro finance

Stratégie de développement

Potentiel de croissance organique en France

❑ **Activité abonnements : « Bourse temps réel »**

- ❑ 1108 SSII abonnées ; potentiel = 3 000
- ❑ 4 600 Informaticiens Indépendants inscrits ; potentiel = 15 000
- ❑ 320 Centres de Formation abonnés* ; potentiel = 3 400
- ❑ 350 Editeurs de Logiciels inscrits** ; potentiel = 4 000

(*) *lancement en 2005*

(**) *lancement en 2006*

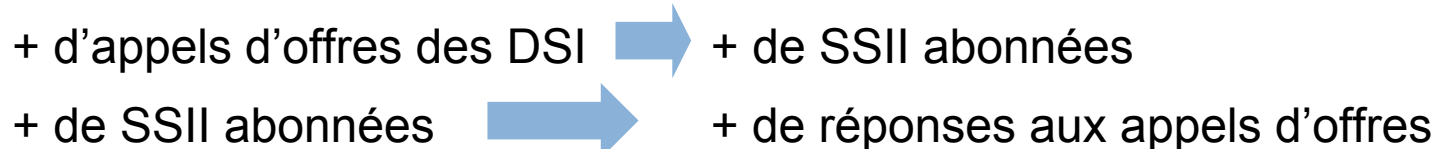
Stratégie de développement

Potentiel de croissance organique en France

❑ Activité « Hitechpros Staffing »

- ❑ + de 300 DSI clientes ; **potentiel = 10 000**
- ❑ Un commercial génère en moyenne 1 M€/an après intégration
- ❑ 9 commerciaux opérationnels
- ❑ Recrutement permanent de commerciaux

❑ Synergies entre les 2 activités



L'année 2007

- **Déménagement** en janvier pour faire face à l'augmentation de l'effectif
- Mise en place d'une **nouvelle application informatique** pour centraliser les données et gérer les contrats
- **Augmentation du tarif des abonnements** pour les SSII et les Centres de Formation
- De nouveaux **clients prestigieux** : Europcar, Eramet, Mondial Assistance, Volkswagen, Ernst & Young, Bouygues Construction, FNAC, BUT, Thomson, Vinci, Caisse d'Epargne, Arkenis, Sodifrance, Assystem, Degetel Groupe, Abase, Pacte Novation, Oracle
- Augmentation de la part du capital destinée au public afin de **favoriser la liquidité du titre**
- Titre suivi par un 2^{ème} analyste : **Euroland Finance**
- Obtention du label 'Entreprise Innovante' par **OSEO**

Hitechpros : Points forts

Un acteur unique sur le marché qui a prouvé son savoir-faire avec un historique de croissance et de rentabilité élevées

- Un CA en croissance moyenne annuelle de 44 % depuis 2002
- Un modèle particulièrement profitable et des revenus récurrents grâce aux abonnements
- Une offre devenue incontournable
- Un très fort potentiel de développement
- Une croissance indépendante des cycles informatiques
- De très fortes barrières à l'entrée