



Le portefeuille FinTech de Truffle Capital se mobilise face au Covid-19

Edito

« Il ne suffisait de presque rien pour que l'on connaisse une décennie record : dix ans de croissance ininterrompue du nombre de levées de fonds pour les fintechs tricolores. C'était sans compter sur le Covid-19 et cette pandémie mondiale, qui venus de Wuhan à la fin de l'année 2019, n'auront mis que quelques mois à gripper l'ensemble de l'économie mondiale.

Face au Covid-19, seuls quelques-uns d'entre nous sont asymptomatiques. Pour les entreprises, y compris les fintechs, les effets du virus sont de deux natures. Immédiats, suite aux nécessaires mesures de confinement des populations prises dans de nombreux pays, et durables, en raison des conséquences économiques à long terme de cette crise sanitaire.

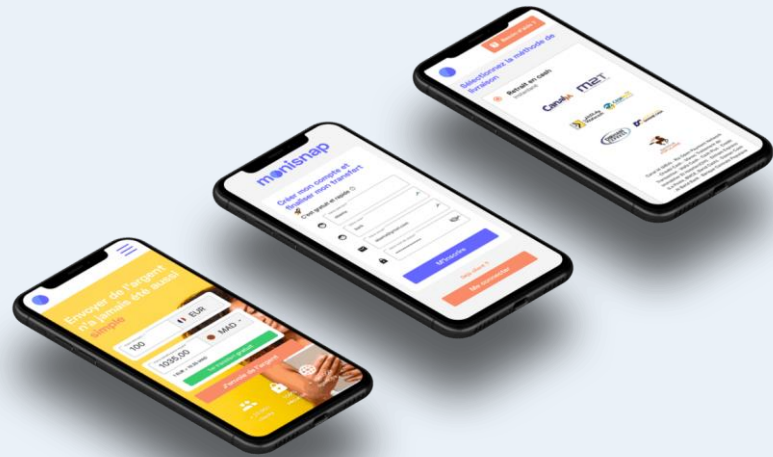
Alors, après dix années fastes, est-ce véritablement la fin d'un cycle pour les fintechs ? Absolument pas. Nous sommes mêmes convaincus chez Truffle Capital que la période peut se révéler propice pour les fintechs. D'abord parce que l'accès simplifié à des financements, une vision en temps réel de sa comptabilité ou la monétique à coût réduit resteront encore longtemps aux cœurs de préoccupation des entreprises dans le monde d'après. Ensuite parce que cette crise accélère l'adoption des nouveaux usages. Les entreprises et les consommateurs ont aujourd'hui un recours accru aux outils digitaux pour gérer leurs opérations financières à distance et sans contact, et il n'y aura pas de retour en arrière.

Plus qu'une crise c'est une rupture, qui favorise l'émergence de sociétés disruptives qui seront les leaders du monde d'après. N'oublions pas qu'une grande partie des acteurs dominants du monde digital ont démarré lors des précédentes crises de 2001 et 2008.

Chez Truffle Capital, les dirigeants de nos fintechs ont fait preuve d'un très grand pragmatisme et d'une capacité d'adaptation quasi-immédiate dès le début de cette crise. Tous se sont mis en ordre de marche avec une énergie positive, afin de préparer la reprise bien sûr, mais également pour mettre à la disposition de leurs clients, entreprises ou particuliers, des offres adaptées à ce contexte inédit.

Et pour cela, je les en remercie. »

Bernard-Louis Roques



Envoyer de l'argent n'a jamais été aussi simple et sécurisé !

Informations Société

Activité

Type : B2C

Description : Monisnap permet le transfert d'argent digitalisé à l'étranger à frais réduits, et de façon rapide et sécurisée

Initiatives dans le cadre de Covid-19



Mesures adoptées

Monisnap souhaite récompenser les personnes travaillant de chez elles !

Utiliser le code **RESTEZCHEZVOUS**

Pour une **réduction de 20% sur les frais d'envoi d'argent à l'étranger**

Pourquoi les clients apprécient

- Envoyer de l'argent sans quitter son domicile
- Réduire les frais d'envoi
- Excellente expérience utilisateur

Objectifs Monisnap

- Permettre aux personnes de rester chez elles
- Economiser de l'argent en réduisant les dépenses

“

Chez Monisnap nous accompagnons nos clients et les aidons à surmonter cette crise qui nous affecte tous.



”

Raphaël Rivière
Co-fondateur & CEO de **Monisnap**

iPAIDTHAT



Client
La table de Jeanne

Date
03/01/2019

Prix
91.00€

Votre
Assistant
Comptable
24/7.

Informations Société

Activité

Type : B2B pour les activités comptables des PME

Description : Recouvrement automatique des factures, rapprochement bancaire et suivi des flux de trésorerie en temps réel

Initiatives dans le cadre de Covid-19

Mesures adoptées

iPaidThat souhaite récompenser ceux travaillant de chez eux !

Offre spéciale : 2 mois d'accès illimité au logiciel iPaidThat, sans engagement (pour les nouveaux clients et les clients existants en difficulté)

Conseils et aide en ligne : Articles en ligne, Blogs et Webinars pour aider les entreprises à mieux gérer les nouvelles mesures du gouvernement et prendre de meilleures décisions – ipaidthat.io/mag

Pourquoi les clients apprécient

- Passer moins de temps sur la comptabilité
- Dégager du temps pour d'autres démarches : prêts bancaires, aides ...

Objectifs iPaidThat

- Permettre aux personnes de rester chez elles
- Aider les entreprises à passer moins de temps sur la comptabilité pour se concentrer sur les mesures de crise

“

iPaidThat est l'outil parfait pour produire rapidement une situation comptable qui vous aidera à obtenir des prêts et des aides financières du gouvernement.

”



Sébastien Claeys
Co-fondateur & CEO d'iPaidThat



Smile&Pay



La solution française d'encaissement par
carte accessible à tous !

Informations Société

Activité

Type : B2B pour les PME

Description : Proposer aux PME un terminal de paiement électronique adapté, avec intégration en ligne et coûts réduits

Pourquoi les clients apprécient

- Réduire les frais de paiement
- Intégration en ligne
- Offres flexibles (Standard & Premium)

Initiatives dans le cadre de Covid-19

Mesures adoptées

Par solidarité avec ses clients, Smile&Pay, adapte son dispositif et sa tarification

Offre spéciale : Smile&Pay offre à ses 12 000 clients un prix unique à 0,75% par carte ou transaction mobile (vs. 1,75% Offre Standard OU 29€ + 0,75% Offre Premium), sans charge fixe

Smile&Pay / Région Ile-de-France : avec l'initiative "Chèque Numérique", les clients peuvent recevoir jusqu'à 1 500€ sur leurs dépenses Smile&Pay

Objectifs Smile&Pay

- Aider les PME à réduire leurs dépenses (et a fortiori pendant la crise)
- Faciliter les paiements en les adaptant aux types de business

“

Nous vivons dans la crise avec nos clients, et nous retournerons vers la croissance avec eux et grâce à eux ! Ensemble (et avec le Smile), nous allons encore plus loin !

”



Nicolas de Labarre
CEO de Smile&Pay



Demandes de crédit court terme par PME



RollingFunds

Plateforme



Portefeuille
de crédits accordés



**RollingFunds révolutionne le
financement des TPE/PME !**

Informations Société

Activité

Type : B2B pour les PME

Description : Faciliter l'accès
aux prêts de court-terme pour
les PME

Pourquoi les clients apprécient

- Accès plus rapide au crédit pour les TPE/PME
- Pour les grands groupes, diversifier leurs investissements tout en ciblant un rendement

Initiatives dans le cadre de Covid-19

Valeurs

Promouvoir le développement de la **finance collaborative** au service des TPE/PME

Conçu spécialement pour **permettre aux grands groupes de soutenir leur écosystème de TPE/PME** en facilitant l'accès au crédit

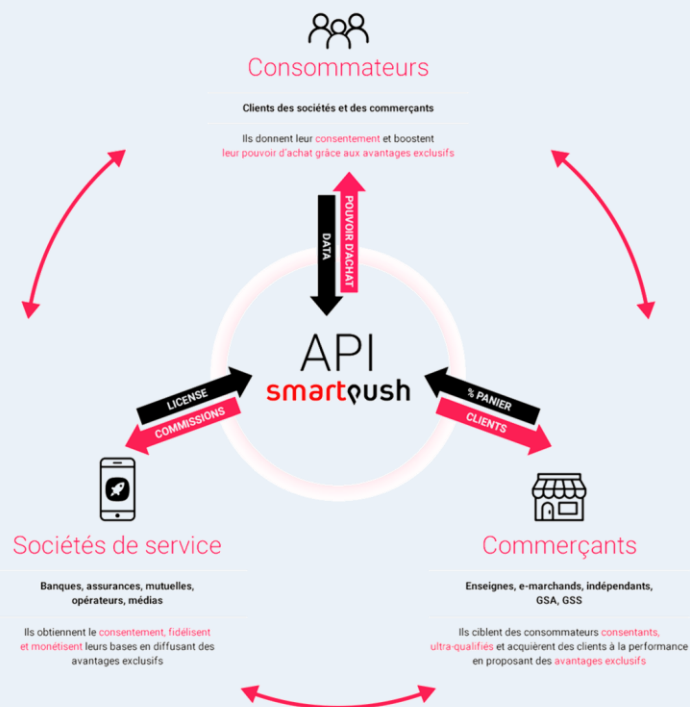
Objectifs RollingFunds

- Aider les PME à obtenir plus de financement et à mieux résister en période de crise



Arnaud Soubien
Co-fondateur & CEO de **RollingFunds**

“ *La technologie que nous développons chez RollingFunds favorisera le retour économique et le développement de relations commerciales.* ”



**Révolutionner
la connaissance client
en valorisant
la donnée bancaire !**

Informations Société

Activité

Type : B2B

Description : Plateforme de synchronisation sécurisée des comptes bancaires permettant l'émission de coupons sur-mesure pour le client final

Initiatives dans le cadre de Covid-19



Mesures adoptées

Offre coupons de réduction anticipée : SmartPush va lancer une plateforme digitale (Phoenix) permettant aux clients d'acheter des coupons aux commerçants avant d'acheter les articles (coupons de réduction anticipée)

Pourquoi les clients apprécient

- Relancer l'activité des indépendants après la crise
- Re-donner un pouvoir d'achat aux français après la crise

Objectifs SmartPush

- Positionnement banques/assureurs au cœur de l'écosystème pour connecter et valoriser la relation consommateurs-commerçants

“

*Acheter avant, obtenir plus !
Nous sommes prêts à accompagner tous les
indépendants locaux afin de ré-attirer les clients
et relancer leur activité !*



Cédric Nallet
Co-fondateur et Président de **SmartPush**

”



Start-up spécialisée dans le traitement de la donnée qui a intégré comme priorité dès sa création le respect de la vie privée des individus.

Informations Société

Activité

Type : B2B

Description : Retency fournit des outils de mesure d'audience et des analyses détaillées de la donnée à plus de 60 sociétés de la grande distribution et de l'affichage public. Retency est autorisée par la **CNIL** à collecter des données de géolocalisation.

Pourquoi les clients apprécient

- Garantir une anonymisation totale de la donnée individuelle par destruction à bref délai tout en fournissant un des outils nécessaires dans le cadre de la gestion du déconfinement

Initiatives dans le cadre de Covid-19



Mesures adoptées

Retency met son procédé unique **de traitement de données** à disposition de la Commission Européenne, du Gouvernement français et des organismes en charge du suivi de la crise sanitaire.

En combinaison avec une application telle que Stop-Covid sur un smartphone, le procédé Retency permet de fournir les **indicateurs nécessaires pour le déconfinement**.

Objectifs Retency

- Fournir un indicateur en temps réel un taux de côtoiement entre citoyens indice important pour le fonctionnement des modèles de santé et le pilotage du déconfinement

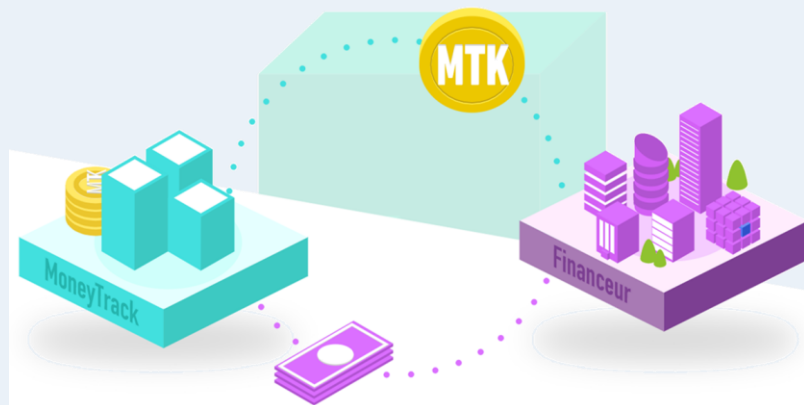
“

En tant que seule société européenne autorisée par la CNIL à collecter anonymement des données de géolocalisation, nous contribuons à la lutte contre le Covid-19 !

”



Isabelle Bordry
Co-fondatrice de **Retency**



Des *smart-contracts* pour diriger les paiements !

Informations Société

Activité

Type : B2B & B2B2C

Description : Plateforme de paiements dirigés sur la Blockchain pour les compagnies d'assurance

Initiatives dans le cadre de Covid-19



Mesures adoptées

- Préparer les **nouvelles fonctionnalités d'après crise** pour l'application paiement des frais de santé
- Lancement d'un **projet R&D** avec Tezos afin de construire une architecture générique pour les **programmes du Fonds social**, qui sera la norme après la crise
- Rejoindre des universitaires et collaborer au projet civique "**Task Force Covid-19**" en tant qu'**experts de la Blockchain** pour conseiller les politiciens sur ce que la prochaine application Stop Covid devrait respecter pour être conforme à la démocratie

Pourquoi les clients apprécient

- Faciliter le paiement des frais de santé, améliorer l'expérience du client final en matière d'assurance
- Réduire les coûts d'indemnisation des assureurs

Objectifs MoneyTrack

- Réduire les inégalités d'accès aux soins de santé en améliorant le processus de paiement
- Aider les assureurs à gérer les dépenses de santé et les politiques sociales publiques pour lutter contre les effets du Covid-19

“

Le Covid-19 peut conduire à un ajustement des politiques sociales publiques. Mesurer l'impact des politiques et contrôler les financements. Notre Blockchain est prête à prendre en charge ce changement !

”



Christophe Doré
CEO de MoneyTrack

Avertissement

Cette présentation est destinée exclusivement à l'information des personnes à qui elle s'adresse.

Cette présentation est la propriété de la Société de gestion. En conséquence, ni cette présentation ni son contenu ne peuvent être reproduits, utilisés en tout ou en partie, ou divulgués par leurs destinataires à un tiers autre qu'un conseiller juridique, financier ou fiscal sans le consentement écrit préalable d'un membre de la Société de Gestion. En acceptant une copie de la Présentation, chaque investisseur potentiel de la Société auquel elle a été envoyée s'engage à ne pas la photocopier, la copier de toute autre manière ou en divulguer le contenu à un tiers autre qu'un conseiller juridique, financier ou fiscal, lui-même lié par une obligation de confidentialité, afin d'obtenir son avis sur cette offre de placement. Ces personnes sont soumises aux mêmes obligations de confidentialité que celles énoncées dans la présente Présentation. En recevant cette présentation, chaque destinataire accepte les restrictions susmentionnées et s'engage à retourner ou à détruire cette présentation si on lui en fait la demande ou s'il n'investit pas dans le Fonds.

Cette présentation n'est pas un document contractuel. Sauf indication contraire, les états financiers contenus dans la présente présentation sont publiés à la date du présent document et la diffusion de cette présentation n'implique pas que les informations qu'elle contient sont exactes à une date ultérieure à la date du présent document. Toutefois, la Société de Gestion a fait ses meilleurs efforts pour s'assurer que les informations contenues dans la présente Présentation proviennent de sources fiables à tous égards à la date du présent document et qu'il n'existe aucune information manquante susceptible d'affecter l'exactitude d'une déclaration contenue dans la présente Présentation qu'elle soit basée sur des faits ou sur une opinion.

Cette présentation est fournie à titre indicatif uniquement, et n'est ni destinée ni ne doit être utilisée comme unique base pour la prise de décision d'investissement.

Les investisseurs potentiels devraient fonder leur décision d'investissement exclusivement sur leur propre examen de la documentation du Fonds (c.-à-d. les règlements administratifs et la convention de souscription). Le contenu de cette présentation ne doit pas être interprété comme un conseil juridique ou fiscal fourni par la Société de gestion. Chaque investisseur potentiel devrait consulter ses propres conseillers sur les aspects juridiques, fiscaux, réglementaires et autres de la souscription, de la détention et de la cession des parts du Fonds.

Les estimations futures contenues dans la présente Présentation ont un caractère purement indicatif et reposent sur des hypothèses formulées par la Société de Gestion. Ces hypothèses sont incertaines de par leur nature même et il est possible qu'une partie ou la totalité d'entre elles ne se réalisent pas ou diffèrent de la réalité. La valeur des placements que le Fonds effectuera peut être augmentée ou diminuée à la hausse ou à la baisse au fil du temps. Les performances passées de la Société de gestion ne sont pas indicatives des performances futures.

Cette présentation est un document général et préliminaire et les informations qu'il contient sont susceptibles d'être mises à jour, révisées ou modifiées à tout moment. Toute souscription de parts du Fonds s'effectue exclusivement en vertu des règlements du Fonds et d'une convention de souscription.

5 Rue de la Baume,
75008 Paris
T : 01 82 28 46 00



Truffle Capital

Business Builders

RI@truffle.com